



## Безопасность MarTech в фармацевтике: лучшие практики



# Введение

Маркетинговые технологии (MarTech) играют ключевую роль в стратегиях фармацевтических компаний, помогая оптимизировать процессы, персонализировать коммуникации и обеспечивать конкурентоспособность. Однако с ростом цифровизации увеличиваются и угрозы безопасности, особенно для компаний, работающих с чувствительными данными пациентов и клиническими исследованиями.

В данной статье мы рассмотрим лучшие практики обеспечения безопасности MarTech-стеков, акцентируя внимание на уникальных вызовах для фармацевтического сектора в России. Будут представлены кейсы, обзор инструментов, сравнительный анализ и прогнозы будущего развития.

## Актуальность темы

### Почему безопасность MarTech критична для фармкомпаний?

Фармацевтические компании сталкиваются с рядом уникальных рисков, связанных с использованием MarTech:

- **Регуляторные требования:** соответствие законам о персональных данных (ФЗ № 152), стандартам GMP и локальным правилам рекламы лекарств.
- **Чувствительные данные:** хранение информации о пациентах, клинических испытаниях и фармаконадзоре.
- **Киберугрозы:** рост атак на фармацевтические компании, включая фишинг, ransomware и утечки данных.

Согласно данным Positive Technologies, в 2025 году 40% кибератак были направлены на фармацевтический сектор, что делает защиту MarTech-стеков приоритетной задачей.

## Лучшие практики безопасности MarTech-стеков

### 1. Аудит и выбор безопасных инструментов

Для формирования безопасного MarTech-стека необходимо проводить

регулярный аудит и выбирать инструменты, соответствующие международным и российским стандартам безопасности.

- **Сертификация:** предпочтение инструментам с сертификацией ISO 27001.
- **Интеграция с локальными системами:** использование CRM-систем, таких как 1С-Bitrix, адаптированных под российские требования.

## 2. Защита данных пациентов

Защита персональных данных пациентов является ключевым аспектом безопасности. Рекомендуется внедрять следующие меры:

- **Шифрование:** использование протоколов TLS 1.3 для защиты данных в транзите и хранении.
- **Анонимизация:** применение технологий для удаления идентифицирующей информации при анализе данных.

## 3. Многофакторная аутентификация (MFA)

Для предотвращения несанкционированного доступа к данным рекомендуется внедрение многофакторной аутентификации для всех пользователей MarTech-стека.

- **Ролевой доступ:** ограничение прав доступа в зависимости от роли сотрудника.

## Кейс-стади: опыт российских фармкомпаний

### «Озон Фармацевтика»

Компания столкнулась с утечкой данных пациентов из email-кампаний по продвижению вакцин. Решение включало переход на платформу с end-to-end шифрованием и интеграцию с Росздравнадзором.

### «Биннофарм»

После атаки в 2025 году компания внедрила AI-мониторинг угроз, что позволило снизить количество инцидентов на 30%.

## Обзор инструментов MarTech

## Salesforce Health Cloud

Облачная платформа для здравоохранения с поддержкой международных стандартов безопасности.

- **Плюсы:** высокая степень защиты, интеграция с фармаконадзором.
- **Минусы:** высокая стоимость.

## Yandex.Cloud

Российский облачный сервис, адаптированный под требования ФЗ № 152.

- **Плюсы:** локальные data-центры, соответствие российским законам.
- **Минусы:** ограниченная интеграция с глобальными инструментами.

## Сравнительный анализ

Аспект	Глобальный стек	Локальный стек
Безопасность	Высокая	Полное соответствие законам РФ
Стоимость	Высокая	Средняя
Интеграция	Широкая	Ограниченнaя

## Прогнозы на будущее

### Тренды 2026-2030

- **AI и блокчейн:** рост внедрения технологий для защиты данных.
- **Ужесточение регуляций:** новые требования к хранению и обработке данных.

## Этические аспекты

Этика в использовании MarTech должна оставаться приоритетом.

Рекомендуется ежегодно проводить аудит стека на предмет соответствия этическим нормам.

## Заключение

Безопасность MarTech-стеков является основой для эффективного маркетинга в фармацевтике. Внедрение лучших практик позволяет минимизировать риски и повысить доверие пациентов.